

30 sätt att göra affär - avslutsteknik för dig som vill lyckas med försäljning



Utgivningsdatum:	2012-01-20
Kategori:	Ekonomi & ledarskap
Författare:	Max Söderpalm
Förlag:	Soderpalm publishing
ISBN:	9789186077655

[30 sätt att göra affär - avslutsteknik för dig som vill lyckas med försäljning.pdf](#)

[30 sätt att göra affär - avslutsteknik för dig som vill lyckas med försäljning.epub](#)

Visste du att många säljare aldrig vågar be om ordern? Kände du till att de flesta säljare går på avslut högst en gång per kundsamtal? Vill du bli säljaren som kan vända ett nej till ett JA genom att ta många avslut? Läs den här boken, följ råden och gör övningarna.

Du kommer att öka din försäljning dramatiskt. Och du - tänk om din konkurrent läser den här boken och inte du. Vågar du riskera det?

Han har en bakgrund med över 20. Patrik arbetar som föreläsare, utbildare och konsult. Patrik arbetar som föreläsare, utbildare och konsult. Patrik arbetar som föreläsare, utbildare och konsult. Han hjälper individer och företag att öka sin försäljning och vinst. Patrik arbetar som föreläsare, utbildare och konsult. Han har en bakgrund med över 20.

Patrik arbetar som föreläsare, utbildare och konsult. Han har en bakgrund med över 20. Han hjälper individer och företag att öka sin försäljning och vinst. Patrik arbetar som föreläsare, utbildare och konsult.

Han hjälper individer och företag att öka sin försäljning och vinst. Han hjälper individer och företag att öka

sin försäljning och vinst. Han hjälper individer och företag att öka sin försäljning och vinst. Han har en bakgrund med över 20. Han hjälper individer och företag att öka sin försäljning och vinst. Patrik arbetar som föreläsare, utbildare och konsult. Han har en bakgrund med över 20. Han har en bakgrund med över 20.